

**CAP Esthétique
Session 2014**

EP2 «Vente de Produits et de Prestation de Services »

Durée : 10 minutes oral (durée globale 30 minutes)
Coefficient : 3

SUJET N°1

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Une marque prestigieuse sort son nouveau rouge à lèvres. Vous souhaitez découvrir les couleurs tendances pour cet été.
Vous prenez rendez-vous pour une épilation des sourcils. Vous disposez d'un peu de temps le midi en fin de semaine.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez **qu'une** seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

SUJET N°2

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous souhaitez un produit de maquillage pour redessiner la ligne de vos sourcils.
Vous prenez rendez-vous pour une manucure. Vous êtes disponible plutôt en fin de semaine.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	30	30
10	10	10	10
30	30	30	30
11	11	11	11
30	30	30	30
12	12	12	12
30	30	30	30
13	13	13	13
30	30	30	30
14	14	14	14
30	30	30	30
15	15	15	15
30	30	30	30
16	16	16	16
30	30	30	30
17	17	17	17
30	30	30	30
18	18	18	18
30	30	30	30
19	19	19	19
30	30	30	30

SUJET N°3

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous n'aimez pas l'aspect brillant des vernis et cherchez une solution adaptée à vos goûts.
Vous prenez rendez-vous pour une épilation des aisselles.
Vous êtes disponible le lundi et mardi après-midi.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	30	30
10	10	10	10
30	30	30	30
11	11	11	11
30	30	30	30
12	12	12	12
30	30	30	30
13	13	13	13
30	30	30	30
14	14	14	14
30	30	Mme Canne Epilation sourcils	30	30
15	15	15	15
30	30	Mme Colle Epilation jambes	30	30
16	16	02.25.48.02.48	16	16
30	30	30	30
17	17	17	17
30	30	30	30
18	18	18	18
30	30	30	30
19	19	19	19
30	30	30	30

**Mme Raz
Epilation
complète
01.02.03.04.05**
**Mme Jacques
Soin du visage
01.60.96.22.24**

SUJET N°4

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous partez en voyage et souhaitez un produit facile à appliquer et pratique pour votre teint.
Vous prenez rendez-vous pour un soin purifiant.
Vous êtes disponible le mercredi après-midi.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	30	30
10	10	10	10
30	30	30	30
11	11	11	11
30	30	30	30
12	12	12	12
30	30	30	30
13	13	13	13
30	30	30	30
14	14	14	14
30	30	30	30
15	15	15	15
30	30	30	30
16	16	16	16
30	30	30	30
17	17	17	17
30	30	30	30
18	18	18	18
30	30	30	30
19	19	19	19
30	30	30	30

SUJET N°5

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous souhaitez changer de texture de fard à joues.
Vous prenez rendez-vous pour une épilation demi-jambes. Vous êtes disponible pendant les heures de repas.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	30	30
10	10	10	10
30	30	30	30
11	11	11	11
30	30	30	30
12	12	12	12
30	30	30	30
13	13	Mme Salle	13	13
30	30	Soin du visage	30	30
14	14	Mme Coquibus	14	14
30	30	Epilation	30	30
15	15	04.28.32.50.50	15	15
30	30	30	30
16	16	16	16
30	30	30	30
17	17	17	17
30	30	30	30
18	18	18	18
30	30	30	30
19	19	19	19
30	30	30	30

SUJET N°6

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez unifier votre teint tout en restant naturel(le). Vous prenez rendez-vous pour un soin revitalisant. Vous êtes disponible en matinée.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	30	30
10	10	10	10
30	30	30	Mme Lopez	30
11	11	11	Epilation	11
30	30	30	01.53.12.50.12	30
12	12	12	12
30	30	30	30
13	13	13	13
30	30	Mme Bardogy	30	30	Me Rodriguez
14	14	Epilation sourcils 05.37.24.12.07	14	14	Epilation
30	30	30	30	lèvre sup +
15	15	15	15
30	30	Mme Veret	30	30	Maillot
16	16	Soin des mains 01.53.12.50.13	16	30	01.48.53.60.12
30	30	30	30
17	17	17	17
30	30	Mme Michel	30	30
18	18	Manucure 01.53.12.70.21	18	18
30	30	30	30
19	19	19	19
30	30	30	30

SUJET N°7

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous avez des imperfections que vous souhaitez dissimuler avec un fond de teint.
Vous prenez rendez-vous pour une pose de vernis irisé.
Vous êtes disponible après 17h30.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	30	30
10	10	10	10
30	30	30	30
11	11	11	11
30	30	30	30
12	12	12	12
30	30	30	30
13	13	13	13
30	30	30	30
14	14	14	14
30	30	30	30
15	15	15	15
30	30	30	30
16	16	16	16
30	30	30	30
17	17	17	17
30	30	30	30
18	18	18	18
30	30	30	30
19	19	19	19
30	30	30	30
					Mme Salle Soin du visage 03.22.48.78.32	Mme Genet Soin du visage 04.25.38.10.42
			Mme Tanne Epilation complète 02.48.22.26.18			

SUJET N°8

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez offrir à votre fille de 14 ans son premier gloss.
Vous lui prenez rendez-vous pour une épilation des bras, elle n'est disponible que le mercredi.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	30	30
10	10	10	10
30	30	30	30
11	11	11	11
30	30	30	30
12	12	12	12
30	30	30	30
13	13	13	13
30	30	30	30
14	14	14	14
30	30	30	30
15	15	15	15
30	30	30	30
16	16	16	16
30	30	30	30
17	17	17	17
30	30	30	30
18	18	18	18
30	30	30	30
19	19	19	19
30	30	30	30

SUJET N°9

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Votre rouge à lèvres manque de brillance, vous souhaitez en changer.
Vous prenez rendez-vous pour un soin peau sensible.
Vous êtes libre en début de semaine.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	Mme Duchemin	30	30
10	10	Soin du visage 06.76.16.41.73	10	10
30	30	M. Beauji	30	Mme Iris Beauté des mains	30
11	11	Epilation ½ J. 07.86.86.44.18	11	06.76.48.48.17	11
30	30	30	30
12	12	12	12
30	30	30	30
13	13	13	13
30	30	30	30
14	14	14	14
30	30	30	Mme Sirat Epilation J.C 06.18.18.14.24	30
15	15	Mlle Gaoui Beauté des pieds	15	15
30	30	06.24.18.42.42	30	30
16	16	Mme Pauli Beauté des mains	16	16
30	30	06.64.48.82.21	30	Mme Opari Soin du visage	30	M. Gentil Epilation ½ J.
17	17	17	07.48.48.18.27	17	06.26.24.73.38
30	30	30	30
18	18	18	18
30	30	30	30	Mme Titor Beauté des pieds
19	19	19	19	07.77.85.43.19
30	30	30	30

SUJET N°10

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Votre peau brille en fin de journée, vous cherchez une solution de maquillage pour y remédier.
Vous prenez rendez-vous pour un soin des mains.
Vous êtes libre en début de semaine.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	Mme Dubois	30	30
10	10	Soin du visage	10	10
		06.12.53.12.50				
30	30	Mme Dupin	30	Mme Jack	30
11	11	Epilation ½ J.	11	Beauté des	11
		06.32.78.91.00		mains		
				06.76.48.53.12		
30	30	30	30
12	12	12	12
30	30	30	30
13	13	13	13
30	30	30	30
14	14	14	14
				Mme Duris		
				Epilation ½ J.		
				01.23.53.15.30		
30	30	Mme Colin	30	30
15	15	Beauté des	15	15
		06.12.53.12.50				
				Mme Boitte		
				Epilation		
				maillot		
				07.34.50.70.20		
30	30	30	30
16	16	Mme Clapeau	16	16
30	30	Beauté des	30	30
		06.12.13.14.15				
				Mme Poix		
				Soin du visage		
				07.70.12.13.11		
17	17	17	17
30	30	30	30
				M. Déchant		
				Epilation ½ J.		
				06.12.53.20.52		
18	18	18	18
30	30	30	30
				Mme Tube		
				Beauté des		
				01.48.53.12.13		
19	19	19	19
30	30	30	30

SUJET N°11

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous cherchez des produits de maquillage qui harmonisent la couleur de vos ongles à celle de vos lèvres.
Vous prenez rendez-vous pour un soin antirides.
Vous êtes libre à l'heure du déjeuner.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	Mme Roux Soins des mains 06.12.13.14.50	30	30
10	10	10	10
30	30	Mme Pull Epilation ½ J. 01.48.54.12.21	30	Mme Pouet Soin des mains 01.48.34.12.50	30
11	11	11	11
30	30	30	30
12	12	12	12
30	30	30	30
13	13	13	13
30	30	30	30
14	14	Mme Cartier Beauté des pieds 01.50.30.32.12	14	14
30	30	30	30
15	15	15	15
30	30	Mme Pastoreau Epilation ½ J. 06.60.15.22.30	30	30
16	16	16	16
30	30	30	30
17	17	17	Mme Gisèle Soin du visage 06.12.07.14.50	17	Mme Suplex Epilation ½ J. 01.48.53.12.13
30	30	30	30
18	18	18	18
30	30	30	30
19	19	19	19	Mme Dussait Beauté des pieds 01.47.12.13.50
30	30	30	30

SUJET N°12

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous cherchez un produit de maquillage des yeux, pour votre fille de 15 ans qui souhaite se maquiller pour la première fois.
Vous lui prenez rendez-vous pour un soin peaux grasses, elle est disponible tous les vendredis.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9 M. Benjamin Soin du visage anti-rides 06.07.08.09.10	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10
30	30	30 M. Collin Soin du visage 06.12.13.14.15	30	30 M. Terras Soin du visage 01.45.65.55.25	30
11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30
12	12 Mme Claris Epilation ½ J. 01.60.61.62.64	12	12 M. Supermath Epil. sourcils 02.48.22.50.73	12	12
30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13
30	30	30 M. Watier Epil. sourcils 06.21.18.42.13	30	30	30
14	14	14 M. Renaud Manucure 01.60.96.96.52	14	14 Mr Sylvain Soin du visage 01.48.22.68.42	14
30	30	30	30	30	30
15	15	15	15 M. Tisseran Epilation dos 01.48.53.60.00	15	15
30	30 M. Trullard Teinture cils 01.02.03.04.05	30	30	30	30
16	16	16	16	16 M. Junior Soin du visage 07.24.42.72.22	16
30	30 Mme Chamblanc Epil. aisselles 03.84.72.21.20	30	30 M. Gentile Soin du visage 03.84.72.25.48	30	30
17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30 M. Guerry Epi. Sourcils 01.48.77.27.37	30
18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30

SUJET N°13

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous souhaitez décorer vos ongles à l'occasion de la Saint Sylvestre.
Vous prenez rendez-vous pour une épilation des sourcils.
Vous êtes disponible mercredi, entre 12h et 14h.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9 Mr Junot Bain des pieds	9	9	9	9
30	30 01.02.03.04.05	30	30 M. Tube Soin du visage	30	30
10	10	10	10 06.24.32.42.52	10	10
30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30
12	12	12 M. Molland Epilation ½ J. 01.60.70.25.42	12	12	12
30	30	30	30 M. Guillaume Soin visage / maquillage	30	30
13	13	13 M. Juillet Epil. sourcils 06.21.21.22.22	13 01.48.25.32.48	13	13
30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30
15	15 M. Cotton Soin du visage	15	15	15	15
30	30 06.02.04.07.08	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30

SUJET N°14

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Adepte des vernis, vous souhaitez découvrir les tendances d'aujourd'hui.
Vous prenez rendez-vous pour un maquillage jour, et vous êtes libre à l'heure du repas.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	Mme Tamin	30	30
10	10	Soins du visage	10	10
		01.48.53.36.00				
30	30	Mr Tiss	30	30
11	11	Epilation dos	11	11
		01.48.53.60.01				
30	30	30	30
12	12	12	12
30	30	30	30
13	13	13	13
30	30	30	30
14	14	14	14
30	30	Mme Dupuis	30	30
15	15	Soin des mains	15	15
		06.60.26.43.07				
30	30	30	30
16	16	16	16
30	30	30	Mr Morot	30
17	17	17	Epilation J.	17
				01.48.53.12.13		
30	30	30	30
18	18	18	18
30	30	30	30
19	19	19	19	Mme François
						Soin du visage
						06.66.67.12.21
30	30	30	30

SUJET N°15

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous êtes conviée à une soirée déguisée avec pour thème « la Dentelle », vous souhaitez décorer vos ongles.
Vous prenez rendez-vous pour une beauté des pieds.
Vous êtes disponible vendredi à partir de 15H.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	30	30
10	10	10	10
30	30	30	30
11	11	11	11
30	30	30	30
12	12	12	12
30	30	30	30
13	13	13	13
30	30	30	30
14	14	14	14
30	30	30	30
15	15	15	15
30	30	30	30
16	16	16	16
30	30	30	30
17	17	17	17
30	30	30	30
18	18	18	18
30	30	30	30
19	19	19	19
30	30	30	30

SUJET N°16

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Votre peau est luisante, vous souhaitez pouvoir faire des retouches de votre teint tout au long de la journée.
Vous prenez rendez-vous pour une teinture des sourcils.
Vous êtes libre à partir de 17h00.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	30	30
10	10	10	10
30	30	30	30
11	11	11	11
30	30	Mme Dubois Soin du visage	30	30	M. Anil Manucure
12	12	01.53.12.07.11	12	12	06.60.27.12.13
30	30	30	30
13	13	13	13
30	30	30	30
14	14	14	14
30	30	30	30
15	15	15	15
30	30	30	30
16	16	16	16
30	30	30	30
17	17	17	17
30	30	30	30
18	18	18	18
30	30	30	30
19	19	19	19
30	30	30	30

SUJET N°17

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vos rougeurs persistent malgré un fond de teint couvrant. Vous cherchez une solution pour les masquer.
Vous prenez un rendez-vous pour une pose de vernis avec motifs.
Vous êtes disponible en fin de journée.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	30	30
10	10	10	10
30	30	30	30
11	11	11	11
30	30	30	M. Hantis Epilation dos	30
12	12	12	01.50.12.50.16	12
30	30	30	M. Dubox Soin des mains	30
13	13	13	03.50.26.40.20	13
30	30	30	30
14	14	14	14
30	30	30	Me Day	30
15	15	15	Soin relaxant	15
30	30	30	06.12.50.30.22	30
16	16	16	Me Dupuis	16
30	30	30	Epilation J.	30
17	17	17	01.53.12.50.34	17
30	30	30	Me Sofy Manucure	30
18	18	18	01.50.30.20.12	18
30	30	30	30
19	19	19	19
30	30	30	30

SUJET N°18

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous trouvez vos lèvres fines, vous souhaitez un rouge à lèvres pulpant.
Vous prenez rendez-vous pour un soin antirides.
Vous êtes libre en fin de journée.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9 Mlle Duchemin Permanente	9	9	9
30	30	30 cils 06.26.36.44.38	30	30	30
10	10	10	10	10	10
30	30	30 M. Rolley Soin du visage	30	30	30
11	11	11 07.71.21.14.28	11	11	11
30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13
30	30	30 Me Llauri Beauté des mains 06.66.17.44.15	30	30	30
14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15
30	30	30	30 Mlle Romi Soin du visage	30	30
16	16	16	16 06.17.41.41.18	16	16
30	30	Me Rasso Epilat. Corps	30	30 Me Jera Epilation J.C	30	30
17	17	06.28.24.72.18	17	17 06.18.18.45.15	17	17
30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30

SUJET N°19

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous souhaitez un mascara pour apporter du volume à vos cils.
Pour cette occasion, vous prenez rendez-vous pour une teinture des cils.
Vous êtes libre en début de semaine.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	30	30
10	10	10	10
30	30	30	30
11	11	Me Yaris Beauté des pieds 06.28.28.34.17	11	Mlle Lotus Epilation J.C 06.19.29.38.38	11
30	30	30	30
12	12	Mlle Vot Permanente des cils 06.44.44.14.18	12	12
30	30	30	30
13	13	13	13
30	30	30	30
14	14	Me Xilo Soin du visage 07.17.48.18.22	Me Lola Beauté des mains 06.28.28.17.17	14
30	30	30	30
15	15	15	15
30	30	30	30
16	16	M. Victor Soin du visage 06.28.18.14.18	16	16
30	30	30	30
17	17	17	17
30	30	30	30
18	18	18	18
30	30	30	30
19	19	19	19
30	30	30	30

SUJET N°20

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous n'aimez pas la texture poudre de votre fard à paupière, vous souhaitez en changer.
Vous prenez rendez-vous pour une permanente des cils.
Vous êtes libre en fin de semaine.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	30	30
10	10	10	10
30	30	30	30
11	11	11	11
30	30	30	30
12	12	12	12
30	30	30	30
13	13	13	13
30	30	30	30
14	14	14	14
30	30	30	30
15	15	15	15
30	30	30	30
16	16	16	16
30	30	30	30
17	17	17	17
30	30	30	30
18	18	18	18
30	30	30	30
19	19	19	19
30	30	30	30

SUJET N°21

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous souhaitez illuminer votre regard avec un fard à paupières.
Vous prenez rendez-vous pour une épilation des 1/2 jambes.
Vous n'êtes libre qu'en fin de matinée.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	Mme Pauli	30	30
10	10	Epilation corps 06.24.24.72.12	10	10
30	30	M. Bonu	30	30
11	11	Soin des mains 06.77.44.44.13	11	11
30	30	Mlle Richet	30	30
12	12	Manucure 06.26.26.72.12	30	30
30	30	30	30
13	13	13	13
30	30	30	30
14	14	30	30
30	30	30	30
15	15	30	30
30	30	30	30
16	16	30	30
30	30	30	30
17	17	30	30
30	30	30	30
18	18	30	30
30	30	30	30
19	19	30	30
30	30	30	30

SUJET N°22

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous souhaitez souligner votre regard avec un eye liner.
Vous prenez rendez-vous pour un soin du visage de préférence en fin de matinée.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	Me Moreau	30	30
10	10	Soin du visage	10	10
		06.74.74.18.12				
30	30	Me Lilas	30	Me Rigoh	30
		Epilation corps		Soin du visage		
11	11	06.68.68.72.11	11	07.87.18.18.24	11
30	30	30	Me Gentil	30	Me Uramus
				Epilation ½ J.		Beauté des
12	12	12	06.26.24.72.12	12
						pieds
						07.77.85.44.15
30	30	Mlle Opari	30	30
		Beauté des				
13	13	pieds	13	13
		07.77.87.43.17				
30	30	30	Me Iris	30
				Beauté des		
14	14	14	14
				06.28.38.17.41		
30	30	30	Mlle Ora	30
				Permanente		
15	15	15	15
				06.24.24.73.38		
30	30	30	30
				Mlle Tirus		
				Epilat. corps		
				06.06.28.28.34		
16	16	16	16
30	30	30	30
17	17	17	17
30	30	30	30
18	18	18	18
30	30	30	30
19	19	19	19
30	30	30	30

SUJET N°23

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous avez lu dans la presse qu'il existe un crayon contour des lèvres longue tenue.
Vous souhaitez le découvrir.
Vous prenez rendez-vous pour une beauté des pieds. Vous ne travaillez pas le vendredi.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	Me Xilo	30	30
10	10	Soin du visage	10	10
		06.14.48.18.22				
30	30	Me Yara	30	30
11	11	Beauté des	11	11
		pieds				
		06.28.28.34.18				
30	30	30	30
12	12	12	12
30	30	30	30
				Mlle Malik		
				Perm. Cils		
				06.24.28.38.42		
13	13	13	13
30	30	M. Victor	30	30
14	14	Soin du visage	14	14
		06.24.14.18.16				
30	30	30	30
15	15	Mlle Lotari	15	15
		Epilation J.C				
		06.19.29.38.28				
30	30	30	30
16	16	16	16
30	30	Me Lori	30	30
		Soin des mains				
		06.28.24.17.48				
17	17	17	17
30	30	30	30
18	18	18	18
30	30	30	30
19	19	19	19
30	30	30	30

SUJET N°24

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous partez en vacances et vous souhaitez un crayon contour des lèvres résistant.
Vous prenez rendez-vous pour une pose de french manucure.
Vous êtes libre tous les jours à partir de 17h00.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	30	30
10	10	10	10
30	30	30	30
11	11	11	11
30	30	30	30
12	12	12	12
30	30	30	30
13	13	13	13
30	30	30	30
14	14	14	14
30	30	30	30
15	15	15	15
30	30	30	30
16	16	16	16
30	30	30	30
17	17	17	17
30	30	30	30
18	18	18	18
30	30	30	30
19	19	19	19
30	30	30	30

SUJET N°25

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Vous cherchez une ombre à paupière pouvant s'accorder à votre tenue professionnelle.
Vous prenez rendez-vous pour un cours d'auto-maquillage.
Vous n'êtes libre qu'au moment du déjeuner en semaine.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	30	30
10	10	10	10
30	30	30	30
11	11	11	11
30	30	30	30
12	12	12	12
30	30	30	30
13	13	13	13
30	30	30	30
14	14	14	14
30	30	30	30
15	15	15	15
30	30	30	30
16	16	16	16
30	30	30	30
17	17	17	17
30	30	30	30
18	18	18	18
30	30	30	30
19	19	19	19
30	30	30	30

SUJET N°26

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous êtes nageuse et vous souhaitez un mascara pour votre compétition.
Vous prenez rendez-vous pour une épilation maillot.
Vous êtes libre plutôt le matin.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

SUJET N°27

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous avez tendance à avoir les lèvres gercées, et souhaitez un rouge à lèvres adapté.
Vous prenez rendez-vous pour un soin des mains.
Vous ne travaillez pas le mercredi.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9	9	9
30	30	30	30	30	30
10	10	10	10	10	10
30	30	30	30	30	30
11	11	11	11	11	11
30	30	30	30	30	30
12	12	12	12	12	12
30	30	30	30	30	30
13	13	13	13	13	13
30	30	30	30	30	30
14	14	14	14	14	14
30	30	30	30	30	30
15	15	15	15	15	15
30	30	30	30	30	30
16	16	16	16	16	16
30	30	30	30	30	30
17	17	17	17	17	17
30	30	30	30	30	30
18	18	18	18	18	18
30	30	30	30	30	30
19	19	19	19	19	19
30	30	30	30	30	30

SUJET N°28

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Une de vos amies utilise du vernis adhésif, vous souhaitez le tester aussi.
Vous prenez rendez-vous pour une manucure.
Vous êtes libre uniquement sur l'heure du déjeuner.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

SUJET N°29

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

Votre crayon contour des yeux ne tient pas, vous souhaitez un conseil.

Vous prenez un rendez-vous pour une épilation des aisselles.

Vous êtes libre tous les jours de la semaine.

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	Me Gomez	30	30
10	10	Epilation ½ J.	10	10
30	30	06.01.43.77.48	30	30
11	11	11	11
30	30	30	30
12	12	Mlle Martin	12	Mlle Bourah	12
30	30	Soin visage	30	Epilat. Maillot	30
12	12	jeune	12	+ soin visage	12
30	30	07.78.45.45.17	30	complet	30
13	13	13	06.66.73.23.42	13
30	30	30	30
14	14	14	14
30	30	30	30
15	15	15	M. Michot	15	Mme Mirel
30	30	30	Epilation dos	30	Soin du visage
15	15	15	06.45.45.75.28	15	06.24.24.73.38
16	16	M. Radoux	16	16	Mme
30	30	Soin du visage	30	30	Beaugendre
16	16	06.68.99.17.41	16	16	Manucure
17	17	Mme Richet	17	Mme Rijo	17	06.76.22.43.31
30	30	Manucure	30	Beauté des	30
17	17	07.28.63.42.42	17	mains	17
30	30	30	07.78.84.45.51	30
18	18	18	18
30	30	30	30
19	19	19	Mlle Ouira	19
30	30	30	Epilation J.C	30
19	19	19	06.84.22.22.48	19
30	30	30	30

SUJET N°30

PRODUITS DE MAQUILLAGE VISAGE OU MAINS

Vous tenez le rôle du client (ou de la cliente) pour le sujet ci-dessous.

Demandez au candidat un conseil, un rendez-vous et un encaissement pour la situation suivante :

**Vous souhaitez dissimuler vos cernes avec un produit spécifique.
Vous prenez rendez-vous pour un maquillage soir à l'occasion d'un vernissage
qui a lieu le vendredi de 20h à 22h.**

Rappel des exigences de l'épreuve, pour le jury :

- Précisez au candidat dès la présentation l'orientation professionnelle du pôle sur lequel, il est interrogé (parfumerie, maquillage, prestation ou produits de soins).
- Ne formulez qu'une seule objection.
- Exigez une proposition de vente additionnelle (vente ou prestation)
- Remettez au candidat le planning joint sur lequel, il doit placer un rendez-vous.

Attention : cette épreuve n'est pas une épreuve de cosmétologie.

Renseignez le planning suivant en fonction du sujet, des contraintes imposées par votre cliente :

Semaine du Au

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
9	9	9	9
30	30	Me Jacqui Epilation J.C 06.28.42.42.17	30	30
10	10	10	10
30	30	M.Raji Soin du visage 06.28.28.32.32	30	30
11	11	11	11	Me Roger
30	30	30	30	Soin du visage
12	12	12	12	06.12.12.14.22
30	30	Me Riche Manucure	30	30
13	13	06.67.67.42.21	13	13	M. Norbert
30	30	30	30	Epilation dos
14	14	14	14	06.24.24.73.34
30	30	30	Me Bourram Soin du visage	30
15	15	15	06.42.42.24.24	15	Mlle Venin
30	30	30	30	Epilation J.C
16	16	16	16	06.24.48.18.25
30	30	30	30
17	17	17	ME Emilien	17
30	30	30	Soin des mains	30
18	18	18	06.24.24.73.32	18
30	30	30	30
19	19	19	19
30	30	30	30