



SERVICES CULTURE ÉDITIONS  
RESSOURCES POUR  
L'ÉDUCATION NATIONALE

**Ce document a été numérisé par le CRDP de Montpellier pour la  
Base Nationale des Sujets d'Examens de l'enseignement professionnel**

Ce fichier numérique ne peut être reproduit, représenté, adapté ou traduit sans autorisation.

DANS CE CADRE

Académie :	Session :
Examen :	Série :
Spécialité/option :	Repère de l'épreuve :
Epreuve/sous épreuve :	
NOM :	
(en majuscule, suivi s'il y a lieu, du nom d'épouse)	
Prénoms :	N° du candidat
Né(e) le :	(le numéro est celui qui figure sur la convocation ou liste d'appel)

NE RIEN ÉCRIRE

Appréciation du correcteur

Note :

Il est interdit aux candidats de signer leur composition ou d'y mettre un signe quelconque pouvant indiquer sa provenance.

# BREVET PROFESSIONNEL FLEURISTE

## E4 EEJSE

### SUJET

**DUREE : 2 H      COEFF : 2**

**Vous répondrez directement sur le sujet en prenant soin de remplir l'en-tête.**

**Il est interdit de dégrafer les pages, de demander un nouvel exemplaire du sujet en cas d'erreur de votre part**

**Il vous est demandé de vérifier que le sujet est complet dès sa mise à votre disposition.**

Partie 1 : Les facteurs d'environnement	/ 10 points
Partie 2 : Le cadre juridique	/ 7 points
Partie 3 : Le cadre économique	/ 5 points
Partie 4 : Le cadre institutionnel	/ 10 points
Partie 5 : Le cadre social	/ 8 points

<b>Total :</b>	<b>/ 40 points</b>
<b>Note finale :</b>	<b>/ 20 points</b>

<b>BREVET PROFESSIONNEL FLEURISTE</b>	<b>E4 EEJSE</b>	<b>Session 2012</b>	<b>SUJET</b>
<b>EPREUVE E4 EEJSE</b>	<b>DUREE 2 H</b>	<b>Coeff : 2</b>	<b>1/16</b>

## NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

Votre employeur, madame Muller, a créé la fleuristerie « Flor Essence » en 2007 alliant la vente de fleurs et de parfums artisanaux qui commence à rencontrer un certain succès. Elle s'est immatriculée à la Chambre des Métiers et de l'Artisanat comme Entreprise Individuelle car elle veut être la seule responsable de la politique de l'entreprise.

### Partie 1 : Les facteurs d'environnement

1. Situer l'entreprise de Mme Muller à l'aide du document 1, en précisant le code et l'intitulé NAF applicable à son entreprise :

.....  
.....

2. A l'aide des documents 2 à 4, rédiger à votre employeur une synthèse précise afin de caractériser l'état du secteur :

Caractéristiques des entreprises de la branche (en citer deux):

.....  
.....  
.....  
.....

Marché du travail (quatre caractéristiques):

.....  
.....  
.....  
.....

**NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE**

Approvisionnement (deux caractéristiques) :

.....  
.....  
.....  
.....

Producteurs (deux caractéristiques) :

.....  
.....  
.....  
.....

Base Nationale des Sujets d'Examens de l'enseignement professionnel  
Réseau SCEREN

# NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

## Partie 2 : Le cadre juridique.

Le nouveau statut de l'EIRL, qui existe depuis Janvier 2011, interpelle Mme Muller. Elle envisage un changement de statut et vous demande de l'aider dans son choix.

A l'aide de vos connaissances et du document 5, répondre aux questions suivantes.

1. Citer 2 caractéristiques de l'entreprise individuelle.

.....  
.....  
.....

2. Indiquer ce que signifie EIRL.

.....  
.....

3. Citer deux avantages à ce statut.

.....  
.....

4. Madame Muller a hérité récemment d'un appartement. Indiquer quel statut protégera son bien. (Justifier votre réponse).

.....  
.....

5. Madame Muller a entendu parler de la SARL et se demande si cet autre statut ne pourrait pas la concerner. Répondre en justifiant.

.....  
.....

# NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

## Partie 3 : Le cadre économique.

Depuis un certain temps, votre employeur hésite à transformer son commerce indépendant en franchise. Afin de l'aider dans son choix, elle vous demande, en vous aidant de vos connaissances et du document 6, concernant un réseau de franchise, de répondre aux questions suivantes.

1. Remplir le tableau suivant :

Donner 2 avantages et 2 inconvénients.

	FRANCHISE	INDEPENDANT
AVANTAGES		
INCONVENIENTS		

2. Choisir en fonction des informations à votre disposition la forme de commerce la plus adaptée à Mme Muller. Justifier votre réponse.

.....

.....

.....

# NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

## Partie 4: Le cadre institutionnel.

Lors de cette année 2012, les élections présidentielles ont été un enjeu majeur de la vie démocratique de notre pays. Madame Muller, qui sait que vous avez étudié les institutions politiques en cours, vous demande de la renseigner.

A l'aide du document 7 et de vos connaissances, répondre aux questions suivantes.

1. Expliquer comment est élu le Président de la République Française.

---

---

2. Indiquer qui peut voter à l'élection présidentielle.

---

---

3. Expliquer si un candidat peut être élu dès le premier tour.

---

---

4. Indiquer combien il y avait de candidats lors du scrutin de 2007.

---

5. Citer les candidats présents au 2<sup>ème</sup> tour et pourquoi ?

---

---

**NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE**

6. Qui a été élu Président de la République et pourquoi?

.....

7. Citer trois pouvoirs propres ou partagés du Président de la République.

.....  
.....  
.....  
.....

8. Citer le nom du personnage d'Etat qui remplace le Président de la République à la tête du pays en cas de décès.

.....

Base Nationale des Sujets d'Examens de l'enseignement professionnel  
Réseau SCERPEN



# NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

## Partie 5 : Le cadre social.

A l'aide du document 8 et de vos connaissances, répondre aux questions suivantes.

1. Quelle est la compétence du Conseil des Prud'hommes ?

.....  
.....

2. Dans le cas évoqué, quelles sont les parties en présence ?

.....  
.....

3. Quel litige oppose les parties en présence ?

.....

4. Quelles peuvent être les principales étapes d'une procédure au Conseil des Prud'hommes ?

.....  
.....

5. Si l'une des parties en présence n'est pas satisfaite du jugement, de quelle possibilité de recours dispose-t-elle ?

.....

6. Qui sont les conseillers prud'homaux ? Par qui sont-ils élus ?

.....  
.....  
.....  
.....

# NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

## Document 1

Extrait des codes NAF (Nomenclature des Activités Françaises)

[4711A](#) : Commerce de détail de produits surgelés

▶ [4711B](#) : Commerce d'alimentation générale

▶ [4711C](#) : Supérettes

▶ [4711D](#) : Supermarchés

▶ [4711E](#) : Magasins multi-commerces

▶ [4711F](#) : Hypermarchés

▶ [4719A](#) : Grands magasins

▶ [4719B](#) : Autres commerces de détail en magasin non spécialisé

▶ [4721Z](#) : Commerce de détail de fruits et légumes en magasin spécialisé

▶ [4722Z](#) : Commerce de détail de viandes et de produits à base de viande en magasin spécialisé

...

▶ [4742Z](#) : Commerce de détail de matériels de télécommunication en magasin spécialisé

▶ [4743Z](#) : Commerce de détail de matériels audio et vidéo en magasin spécialisé

▶ [4751Z](#) : Commerce de détail de textiles en magasin spécialisé

▶ [4752A](#) : Commerce de détail de quincaillerie, peintures et verres en petites surfaces (moins de 400 m<sup>2</sup>)

▶ [4752B](#) : Commerce de détail de quincaillerie, peintures et verres en grandes surfaces (400 m<sup>2</sup> et plus)

▶ [4753Z](#) : Commerce de détail de tapis, moquettes et revêtements de murs et de sols en magasin spécialisé

▶ [4754Z](#) : Commerce de détail d'appareils électroménagers en magasin spécialisé

▶ [4759A](#) : Commerce de détail de meubles

▶ [4759B](#) : Commerce de détail d'autres équipements du foyer

▶ [4761Z](#) : Commerce de détail de livres en magasin spécialisé

▶ [4762Z](#) : Commerce de détail de journaux et papeterie en magasin spécialisé

...

▶ [4773Z](#) : Commerce de détail de produits pharmaceutiques en magasin spécialisé

▶ [4774Z](#) : Commerce de détail d'articles médicaux et orthopédiques en magasin spécialisé

▶ [4775Z](#) : Commerce de détail de parfumerie et de produits de beauté en magasin spécialisé

▶ [4776Z](#) : Commerce de détail de fleurs, plantes, graines, engrais, animaux de compagnie et aliments pour ces animaux en magasin spécialisé

▶ [4777Z](#) : Commerce de détail d'articles d'horlogerie et de bijouterie en magasin spécialisé

▶ [4778A](#) : Commerces de détail d'optique

▶ [4778B](#) : Commerces de détail de charbons et combustibles

▶ [4778C](#) : Autres commerces de détail spécialisés divers

...

▶ [4791A](#) : Vente à distance sur catalogue général

▶ [4791B](#) : Vente à distance sur catalogue spécialisé

▶ [4799A](#) : Vente à domicile

# NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

## Document 2

### Rungis, le marché des fleuristes

Au coeur du marché aux fleurs avec Julien

Rungis est le rendez-vous habituel des fleuristes de toute la France qui viennent y choisir directement les fleurs qu'ils vendront dans leurs boutiques.

Nous avons suivi Julien, un jeune fleuriste de Domont (Val D'Oise), lors de ses emplettes. Il nous a expliqué comment il choisit ses fleurs et ses fournisseurs.

### Le marché international des fleurs

La Hollande, l'autre pays de la fleur

70 % des fleurs vendues à Rungis viennent de Hollande. Ce pays est la plaque tournante des échanges de fleurs dans le monde : on y vend un million et demi de fleurs par jour !

Mais de plus en plus de pays du Sud exportent des fleurs : la Colombie, l'Equateur, le Kenya, le Zimbabwe représentent une concurrence sérieuse, car le soleil y brille 12 heures par jour toute l'année. La grande différence de température entre le jour et la nuit qui permet à la rose particulièrement d'être plus robuste et plus belle.

### La rose, reine des fleurs

La Saint Valentin, la fête de la rose

La rose est la star des fleurs. A la pièce ou en bouquet, elle représente 65 % des fleurs vendues en France, suivie des orchidées (6,2 %), des tulipes (4,1 %), et des lys (4,1 %).

Pour la Saint Valentin, la rose rouge est le cadeau incontournable : son prix peut doubler, voire quadrupler ce jour là. *"Je l'ai même vue à 15 euros la tige, alors qu'elle est habituellement à 3 euros"* témoigne Julien.

Pour avoir un bon prix, il va les chercher au dernier moment. En prenant le risque d'une rupture de stock.

### Acheter des fleurs, un vrai métier

Rodé aux négociations

Il n'existe pas de prix "standard" pour les fleurs. Il varie selon le climat, la saison, la longueur de la tige...

Mieux vaut avoir des fournisseurs de confiance et l'habitude des négociations pour ne pas se faire avoir.

En hiver, le choix est plus limité. Après le passage obligé des roses et des orchidées, Julien choisit selon son inspiration et les arrivages.

Aujourd'hui, il prendra des freesias, des renoncules, des fleurs exotiques et quelques feuillages. Soit 500 à 600 euros de fleurs.

### Jeudi, top départ

Comment profiter des remises de prix

Le marché des fleurs de Rungis ouvre tous les jours à 3 heures du matin, sauf le dimanche.

Le hall des fleurs coupées, le C1, fait 22 000 m<sup>2</sup>, trois fois la surface d'un terrain de foot.

Le jeudi est le jour de livraison des fleurs. C'est celui où il y a le plus de monde. Mais Julien, lui, préfère venir le vendredi : il profite ainsi de rabais intéressants.

Le samedi, les fleurs invendues s'écoulent à prix coûtant, mais le choix est restreint et les fleurs moins fraîches.

### 7 allée des Orchidées

Fournisseur de fleurs

80 grossistes se côtoient dans cet immense hangar aux noms de rues... de fleurs bien entendu : allée des Iris, rue des violettes ou des œillets...

Chacun a son adresse comme dans une vraie ville.

Paul Michel est un des principaux grossistes. Il importe des fleurs du monde entier, et vend 15 000 à 18 000 tiges par jour.

Parmi ses nouveautés cette année : l'héliconia, les arandas (sorte d'orchidée), et des alpinias roses et rouges.

### Des fleurs sur catalogue ?

Rungis menacé par la vente directe

*"Certains fleuristes commandent directement leurs fleurs en Hollande et ne viennent plus à Rungis"* explique Julien. *"Moi je préfère voir et toucher ce que j'achète"*.

Pourtant, il avoue qu'il fera peut-être pareil un jour . Question de prix.

Mais le marché aux fleurs de Rungis n'est pas encore mort : 57 millions de bottes de fleurs y sont encore vendues chaque année.

Journal du Net – Economie

# NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

## Document 3

### **Fleuriste : entre 4,66% et 5,54%**

Les deux grandes enseignes de fleuristes sous franchise appartiennent au même groupe, le groupe Monceau Fleurs. Avec ses deux marques, Monceau Fleurs et Rapid Flore, il est à la tête d'un réseau de 387 fleuristes...

Les grandes franchises de fleuristes les plus rentables en 2010			
Enseigne	Rent moyenne (en %)	CA moyen (en milliers €)	Franchise
1 Monceau Fleurs	5,54	949,43	191
2 Rapid Flore	4,66	426,13	195

Source : JDN



Un fleuriste Rapid Flore. © Groupe Monceau

C'est l'enseigne Monceau Fleurs qui se révèle être la plus rentable des deux. Ses 30 meilleurs franchisés affichent une rentabilité nette de 5,54% en 2010 pour 949 000 euros de chiffre d'affaires. Les boutiques Rapid Flore sont de taille plus modeste. Les meilleures d'entre elles n'affichent que 426 000 euros de chiffre d'affaires et 4,66% de rentabilité.

Dossier réalisé par Eric de Legge, Journal du Net  
Publié le 14/09/2011

### **Le nombre de fleuristes est presque stable : - 4%**



Un fleuriste lillois. © Tofos59

Le nombre de fleuristes est stable depuis 10 ans, même si on en compte 640 de moins. La profession semble moins touchée par la disparition des commerces de proximité. Le nombre de boutiques était de 15.453 en 1996. Il y en a 14.813 aujourd'hui (-4%). Pourtant le nombre de fleuristes avait progressé entre 2002 et 2005, avant de repartir à la baisse en 2006.

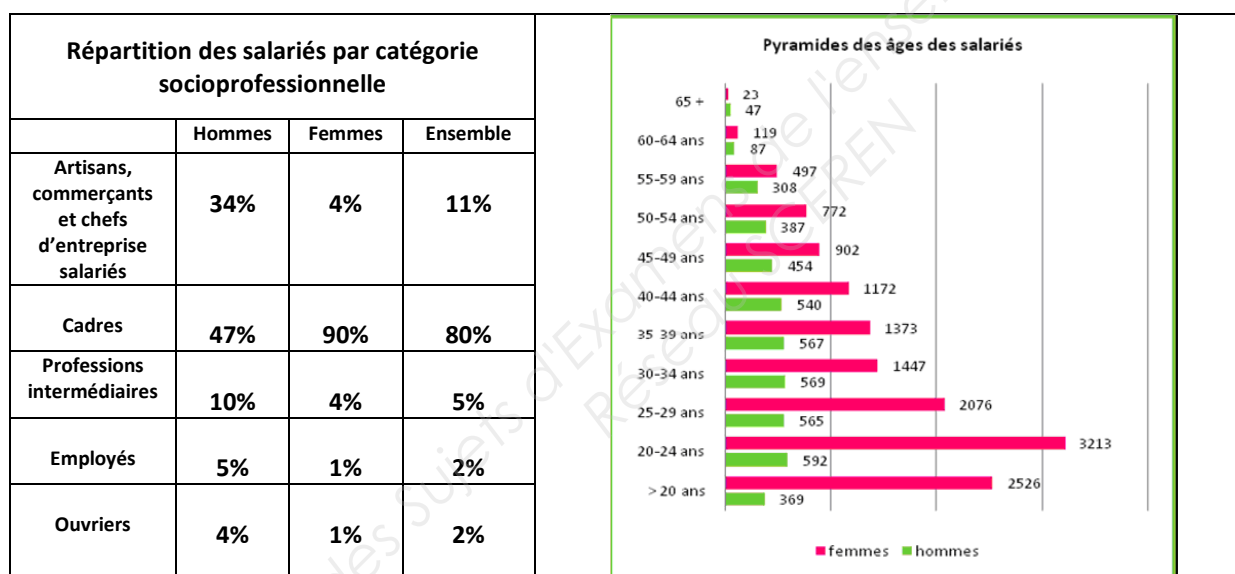
journalduNet.com

# NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

## Document 4

### STRUCTURES JURIDIQUES DES ENTREPRISES Secteur des Fleuristes

Type de forme juridique	EI	EURL	SARL	Inconnues	Autres
Pourcentages	54.9%	5.3%	34.7%	3.84%	1.31%



### Achat des Français en 2009

#### La consommation des particuliers en végétaux d'intérieur en 2009

En 2009, les achats des particuliers en végétaux d'intérieur se sont élevés à :

**203,4 millions d'entités \***

**2,3 milliards d'euros**

\* Une entité = un bouquet, une botte, un pot, une plante,....

Soit une progression de **+ 4,6 % en volume** et de **+ 2,4 % en valeur** par rapport aux résultats de l'année 2008.

Les progressions constatées en volume et en valeur sont essentiellement dues aux plantes fleuries (+ 12 % en volume et + 7,9 % en valeur).

Les bottes de fleurs et les compositions florales ont diminué en volume et progressé en valeur.

Les coupes et bacs de plantes ont légèrement progressé en volume et en valeur.

Les plantes vertes et les fleurs coupées ont régressé en volume et en valeur.

L'augmentation des achats en volume comme en valeur a touché tous les lieux d'achat, à l'exception des GMS et grainetiers.

Les achats pour offrir sont en diminution. Ceux pour soi-même et ceux pour le cimetière où le deuil progressent.

# NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

## Document 5 : L'EIRL

Que ce soit par besoin d'autonomie, de souplesse ou parce que le marché de l'emploi ne leur donne guère satisfaction, certaines personnes décident un jour de lancer leur propre activité et donc de devenir travailleur indépendant et se mettre à son compte.

L'entrepreneur indépendant est à la fois entrepreneur, propriétaire (de ses moyens de production) et son propre employé. Il est maître de ses décisions concernant son travail en ayant soin de s'adapter aux demandes de sa clientèle. Les entrepreneurs individuels se répartissent dans plusieurs type d'activités :

- Agriculteurs,
- Artistes / Auteurs
- Commerçants
- Professions libérales
- Artisans

Pour s'installer en solo le futur travailleur indépendant constitue généralement une entreprise individuelle, parfois une eurl (entreprise unipersonnelle à responsabilité limitée).

La nouvelle loi créant le statut **entrepreneur individuel à responsabilité limitée (EIRL)** apporte beaucoup de simplicité. Elle permet de déclarer au registre du commerce et des sociétés ou au répertoire des métiers, la liste des biens affectés à l'activité professionnelle de façon à les distinguer de ceux du patrimoine personnel. En cas de faillite de l'entrepreneur, les créanciers ne pourront saisir que le patrimoine professionnel. À l'inverse, les créanciers personnels de l'entrepreneur ne pourront pas toucher aux biens affectés à l'activité professionnelle.

En matière de fiscalité, l'entrepreneur choisit, à sa guise, l'impôt sur le revenu ou opte pour l'impôt sur les sociétés.

Les formalités de création de votre entreprise sont réduites au minimum. Il suffit de demander votre immatriculation, en tant que personne physique, auprès du centre de formalités des entreprises situé :

- à la chambre de commerce et d'industrie pour les commerçants,
- à la chambre de métiers et de l'artisanat pour les artisans,
- au greffe du tribunal de commerce pour les agents commerciaux,
- à l'Urssaf pour les professions libérales.

Le statut de l'EIRL peut être choisi lors de la création de l'activité ou en cours d'activité. Il est cependant exclusivement réservé à l'entrepreneur exerçant une activité professionnelle et développant une clientèle. Il ne saurait donc servir aux fins d'organisation et de gestion du patrimoine privé.

*source [pme.gouv.fr](http://pme.gouv.fr)*

# NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

## Document 6 : La franchise Monceau

### UN EMPLACEMENT STRATEGIQUE

Un emplacement stratégique (centre ville, grand axe de circulation) :

- Une surface de magasin importante (80 à 150 m<sup>2</sup>)
- Une zone de chalandise minimum de 25 000 habitants



### LE COUT DE VOTRE IMPLANTATION MONCEAU FLEURS

- Achat du pas-de-porte ou du fond de commerce : de 0 à 600 000€
- Droit d'entrée H.T: 16 000€
- Redevance assistance à l'ouverture et à la formation initiale : 8 000€
- Accès au site Intranet : 3 000€
- Apport personnel : +/- 30% de l'investissement total (accompagnement auprès de nos banques partenaires)
  
- Redevance : 6% du chiffre d'affaires H.T
- Redevance publicité : jusqu'à 2% du chiffre d'affaires H.T

# NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

## Document 7 : Résultats de l'élection présidentielle 2007

### RESULTATS DE L'ELECTION PRESIDENTIELLE

DIMANCHE 6 MAI 2007

France entière (résultats officiels)



### RAPPEL DES RESULTATS 2ème tour DIMANCHE 7 mai 2007

	Voix	% Exprimés
M. Nicolas SARKOZY	18 983 138	53,06
Mme Ségolène ROYAL	16 790 440	46,94

### RAPPEL DES RESULTATS 1er tour DIMANCHE 22 AVRIL 2007

	Voix	% Exprimés
M. Olivier BESANCENOT	1 498 581	4,08
Mme Marie-George BUFFET	707 268	1,93
M. Gérard SCHIVARDI	123 540	0,34
M. François BAYROU	6 820 119	18,57
M. José BOVÉ	483 008	1,32
Mme Dominique VOYNET	576 666	1,57
M. Philippe de VILLIERS	818 407	2,23
Mme Ségolène ROYAL	9 500 112	25,87
M. Frédéric NIHOUS	420 645	1,15
M. Jean-Marie LE PEN	3 834 530	10,44
Mme Arlette LAGUILLER	487 857	1,33
M. Nicolas SARKOZY	11448663	31,18

Source : Ministère de l'intérieur



# NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

## Document 8 : Lettre de l'avocat de Mme Muller.

**M. NICOLAS**  
Avocat à la cour  
12 bvd Raspail  
75015 PARIS

**Le 10 mai 2012**

à Flor Essences  
Mme Muller  
15 rue des châtaignes  
75002 PARIS

Madame,

Je viens à vous aujourd'hui dans le but de faire le point avec vous en fonction des évolutions récentes de votre affaire et des différentes questions que vous m'avez posées dans votre dernier courrier.

Suite à votre plainte contre votre ancien salarié, C. Dupont, devant le Conseil des prud'hommes, concernant un abandon de poste. Le Conseil des Prud'hommes l'a condamné à vous verser 5000€ pour préjudice moral.

Malheureusement, M. Dupont a fait appel de ce jugement et la Cour d'appel lui a donné raison en prononçant un non lieu.

Vous avez par la suite suivi mes conseils en formant un pourvoi en cassation et la Cour de cassation a cassé la décision de la cour d'appel au motif que cette dernière avait mal interprété la loi.

Votre litige sera donc renvoyé devant une autre cour d'appel qui rejugera entièrement l'affaire.

Je vous prie de d'agréer, Madame Nicole, l'expression de mes salutations distinguées.

**M. NICOLAS**